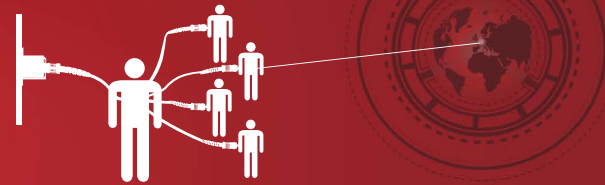


Avec le programme de revente France-IX, IX Reach rend accessible le peering aux réseaux internet du monde entier.



IX Reach est un spécialiste mondial de services de transport et de solutions de connectivité pour les opérateurs, les fournisseurs de services internet et les fournisseurs et réseaux de contenu.

Les fondateurs de IX Reach ont su déceler un besoin important dans le secteur: celui d'une offre globale d'extension de réseau à l'international au travers d'un seul fournisseur. Cette offre permet aux réseaux de l'internet de développer leurs infrastructures sans engager de lourds investissements.

Depuis 2007, IX Reach a également construit et fait fructifier un réseau unique de partenaires comprenant des points d'échange internet, des centres d'hébergement et des opérateurs Cloud, tout en élargissant petit à petit son réseau à l'international, afin de toujours mieux répondre aux demandes de connectivité de ses clients.



Services

- Peering à distance ('Remote peering')
- Connectivité haut-débit point à point et multipoint
- Transit BGP
- Solutions de connexion Cloud
- Colocation

Statistiques en janvier 2014 : 91 centres d'hébergement / 29 villes réparties / 20 points d'échange partenaires
(Ces statistiques ont évolué depuis l'enregistrement de l'étude de cas vidéo)

BESOIN

L'essence même du métier de IX Reach consiste à offrir du peering à distance, un moyen alternatif de connexion aux points d'échange internet.

Le peering à distance (*remote peering en anglais*) permet à un réseau (fournisseurs de services internet, de contenu etc...) de se raccorder à un ou plusieurs points d'échange au travers d'une seule connexion physique au réseau de **IX Reach**.

Cette solution réduit considérablement le temps et les coûts liés par rapport à une connexion en direct sur chacun des points d'échange. Echanger du trafic sur les **points d'échange** représente une brique essentielle dans l'architecture des réseaux Internet. Quelque soit le type de réseau et l'objectif poursuivi, le recours au peering fait toujours partie des solutions mises en place dans la gestion du trafic internet.

Le peering offre un meilleur contrôle sur les routes empruntées, en comparaison au transit. En plus de cela, il fournit de la redondance et une meilleure agilité quant à la gestion du trafic. Egalement, le peering offre de nombreuses options pour optimiser le trafic échangé, se rapprocher des opérateurs clefs appelés « **eyeballs** » et réduire la **latence**. Cela permet également aux réseaux d'être mieux intégrés dans la communauté Internet dans son ensemble.

IX Reach avait donc besoin d'une solution simple qui garantisse une procédure rapide, des clients satisfaits et de la rentabilité. IX Reach devait pouvoir connecter ses clients au **France-IX** et leur garantir le même niveau de professionnalisme, si ce n'est un niveau plus élevé encore, que si ses clients se raccordaient **directement au point d'échange**.

SOLUTION

Lorsque **France-IX** a lancé son programme de **revente** en 2012, quelques mois auront suffi à **IX Reach** pour rejoindre le canal de distribution et commencer à offrir le peering France-IX à ses clients.

Le revendeur a opté pour un port **10Gbit/s** mutualisé installé sur le centre d'hébergement **Telehouse-2** en plein coeur de Paris. Sur ce port, IX Reach est en mesure de connecter ses clients via des circuits privés (appelés VLANs - acronyme de Virtual Local Area Network).

Aucune distinction n'est faite de la part du point: chaque client connecté au travers de **IX Reach** reçoit le **même niveau de services** que les membres connectés en direct à la plateforme **France-IX**.

De plus, cette solution permet au revendeur **IX Reach** de faire monter en charge le trafic de ces clients rapidement et facilement.

Grâce à **IX Reach**, les clients ont un seul point de contact pour les questions d'ordre légal, technique et commercial. Le client **IX Reach** peut démarrer avec un trafic de **100Mbit/s** puis grimper à **200Mbit/s**, **1Gbit/s** jusqu'à **2Gbit/s**. Pour du **10Gbit/s** plein débit, IX Reach fournit alors un port dédié à la connexion du client.

Après un an de partenariat, un premier retour d'expérience peut être dressé. Les bénéfices les plus appréciés par les clients de **IX Reach** sont:



Le support 24/7

Le client connecté par **IX Reach** peut choisir de contacter directement le support technique de **France-IX** en cas de problème, ou laisser IX Reach s'occuper de cette partie.



Le Portail extranet tools.franceix.net

Des **statistiques sFlow** détaillées par port, par point de présence, par peer partenaire, sont accessibles aux clients **IX Reach** au travers d'un **accès privé** au portail extranet.

Ceci est un outil précieux pour le suivi du trafic et l'anticipation du besoin d'upgrade.



Les Serveurs de routes

Plus de **80%** des peers **France-IX** témoignent d'une politique de peering ouverte et transmettent donc leurs routes aux deux serveurs installés, et y collectent celles transmises par les autres peers.

Ainsi, ce mécanisme assure un trafic intéressant aux peers connectés via **IX Reach**, dès l'activation de leur connexion.

L'accès au contenu francophone et anglophone



L'un des avantages les plus importants apportés par **France-IX** est l'accès au contenu échangé sur sa plateforme. En raison de la position géographique de la France, le point d'échange agrège du contenu **francophone** provenant de **France**, de **Suisse**, de **Belgique** et de plusieurs pays **Africains**, et le contenu **anglophone** provenant des **Etats-Unis**, d'**Europe**, du **Moyen-Orient** et d'**Afrique**.

Au travers d'une seule connexion, le client de IX Reach fait ainsi d'une pierre deux coups.

EVOLUTION

En l'espace d'une année, **IX Reach** a connecté plus de 20 membres sur le point d'échange français. Certains de ces clients ayant leurs cœurs de réseau à l'**Est**, en **Europe** et en **Asie**, IX Reach compte continuer à investir dans ces régions.

Avec les câbles sous-marins connectant **France-IX** à ces régions, **Marseille** représente la prochaine grande passerelle pour les échanges mondiaux de **trafic Internet**. Ceci ouvre beaucoup de perspectives pour les réseaux, notamment l'opportunité d'étendre leur empreinte en France où le raccordement leur était jusqu'à maintenant prohibitif ou trop compliqué.

Dès lors, IX Reach envisage en 2014 d'établir une autre connexion au France-IX, cette fois-ci à **Marseille**, afin de connecter les opérateurs d'Europe de l'Est, du Moyen-Orient et d'Afrique aux autres peers France-IX.

«Marseille est en passe de devenir un hub intéressant car de nombreuses entreprises du Moyen-Orient et d'Asie louent de la capacité pour rejoindre Marseille.»

